



PROGETTO “SOSTEGNO ALL’EXPORT DELLE PMI”

Progetto della CCIAA del VCO e del sistema camerale italiano di supporto all'internazionalizzazione con il quale Unioncamere e il sistema Camerale si impegnano nella realizzazione di iniziative orientate alla crescita delle imprese esportatrici.

L'obiettivo che si intende perseguire con il programma è duplice:

- favorire l'avvio sui mercati esteri delle aziende che oggi non esportano pur avendone qualità, organizzazione e (parte degli) strumenti;
- rafforzare la presenza delle aziende che operano sui mercati esteri solo in maniera occasionale o limitata, contribuendo così all'incremento e al consolidamento delle relative quote di export.

Per aderire all'iniziativa è necessario compilare il questionario di autovalutazione sul sito:

<https://www.sostegnoexport.it/questionario/>

Le credenziali per accedere al questionario devono essere richieste alla seguente mail:

info@sostegnoexport.it.

In seguito le aziende aderenti saranno contattate dal personale della Camera di Commercio del VCO e per accedere a servizi gratuiti di informazione, di consulenza personalizzata per l'elaborazione di un progetto di internazionalizzazione e a percorsi formativi in tema di internazionalizzazione.

PROGETTO TAKE AWAY DI ASSISTENZA ALLE PMI PER L'ESTERO:

Progetto del Sistema Camerale e delle Regione Piemonte che consiste nell'offerta integrata di servizi, sia per le aziende meno strutturate che affrontano in fase iniziale il processo di internazionalizzazione, sia per le imprese già strutturate, mature e con esperienza sui mercati esteri che intendono potenziare la loro attività e le loro collaborazioni con controparti estere.

L'offerta dei servizi è a sportello e modulare perché presenta per le imprese l'opportunità di scegliere uno o più singoli servizi man mano che proseguono nelle loro operazioni di sviluppo business.

I Servizi forniti dallo Sportello PMI prevedono:

- assistenza per verifica fabbisogni su aziende nuove esportatrici interessate a valutare l'ingresso in mercati esteri
- check up aziendale
- orientamento ai mercati esteri
- analisi di fattibilità per lo sviluppo dell'attività nei mercati esteri
- assistenza per la stesura di business plan e pianificazione attività per l'ingresso in nuovi mercati esteri o il potenziamento della propria attività nei mercati in cui l'azienda è già presente
- business credibility report



- **PACCHETTO AFFIANCAMENTO E TUTORING COMMERCIALE** (riservato ad alcune imprese del VCO, di Novara e Biella-Vercelli):

Tutoring Commerciale e Training on the job: che prevede 4 giornate di presenza in azienda di un esperto senior di Ceipiemonte e di senior export manager nel corso delle quali il referente dell'impresa verrà supportato dagli esperti in svariati ambiti, dall'analisi aziendale, dalla definizione degli obiettivi e dalle strategie di marketing, la messa a punto di un piano commerciale, la scelta di canali di ingresso in un nuovo mercato, la revisione dei materiali di comunicazione e promozione, l'analisi della clientela in mercati target.

Supporto consulenziale: assistenza consulenziale (in parallelo al tutoring) da parte di Ceipiemonte su aree diverse di competenza: contrattualistica internazionale, fiscalità internazionale, normativa doganale, volta all'evasione di quesiti posti dalle imprese nel corso del tutoring. La consulenza viene erogata telefonicamente, oppure su appuntamento nella sede di Ceipiemonte, in skype conference o web meeting.

COME ACCEDERE: I servizi vengono erogati da Centro Estero per l'Internazionalizzazione del Piemonte. Lo SPORTELLO PMI è attivo per l'accoglienza delle richieste telefoniche da parte delle aziende dal lunedì al venerdì dalle ore 09:30 alle ore 13:00. Le aziende interessate potranno contattare il numero tel. 011 - 670.634 o scrivere all'indirizzo mail sportellopmi@centroestero.org.